

TITOLO: NUOVO VALORE DEL PROFESSIONISTA NELLA NUOVA ECONOMIA: CREARE MOLTO CON MENO, grazie all'INNOVAZIONE.

WORKSHOP in collaborazione con ASAC - mercoledì 9 ottobre 2019



DESTINATARI: Commercialisti e Titolari Agenzie Conciliazione — Esperti Contabili - Avvocati Senior – Responsabili Studi Professionali

OGNI PROFESSIONISTA POTRA' SCOPRIRE IL VALORE DI QUESTA INNOVAZIONE: LA "MAPPA dei 3 VALORI PERCEPITI DAL MERCATO".

MERC. 9 ottobre 2019 ai Partecipanti verrà dimostrato che la MAPPA dei 3 Valori Percepiti rende più proficua l'attività di ogni Professionista, in quanto il mercato viene valutato con gli "Occhi-del-Cliente" e non solo con quelli dello Studio-Azienda (è il concetto di Valore Percepito);

Si scopriranno nel dibattito questi "4 BENEFICI-OBIETTIVI di riferimento":

- 1 come viene salvaguardata la marginalità;
- 2 come viene più tutelata la fedeltà del singolo Cliente, con i "Servizi Differenzianti;
- 3 perché viene semplificata l'attività operativa commerciale;
- 4 perchè viene GARANTITA la crescita professionale degli Addetti Commerciali.

Infatti ogni Partecipante scoprirà:

- i 3 Valori Percepiti che il Mercato riconosce: UTILITA' FUNZIONALITA' EGOEmotività (ognuno con marginalità diversa);
- perché questa "innovazione" comporta una imperdibile crescita professionale.



Quando soffia il VENTO DEL CAMBIAMENTO alcuni costruiscono MURI, altri costruiscono MULINI A VENTO.

OCCORRE INNOVAZIONE PER DARE NUOVA VITALITÀ AL PROPRIO PASSO COMMERCIALE

workshop del 9-10-2019 +++Orario: 15.00-19.00

Sede: Milano. Via Andrea Doria, 56

Per sapere cosa fare: vedi www.asac-agenzie.eu

Docente: Gianfranco Lanfredini - cell. 348.5801069

autore del saggio edito da HOEPLI "Il Responsabile Commerciale in azienda. Un ruolo sempre più a rischio?" --- www.youtube.com/watch?v=0ngnDsMZjRE

www.gilanfredini.it - home page SCOPRI la metodologia clicca qui